

STAGE – Commercial (H/F)

Paris 18^{ème} (proximité RER E – Rosa Parks) / Juin 2026



Contexte :

Leader du recyclage au bureau, nous accompagnons plus de **2 000 entreprises** d'Ile de France dans leur recyclage au quotidien : papiers, bouteilles, gobelets, canettes, marc de café, mégots...

Notre volonté est de maximiser notre **impact environnemental** grâce au recyclage de déchets auparavant enfouis ou incinérés, et notre **impact social** grâce à l'emploi de salariés en fin de parcours d'insertion professionnelle et aux dons que nous reversons à l'association ARES pour chaque kilo de déchet collecté.

Un stage responsabilisant, dans une boîte à impact ! Rejoindre notre entreprise, c'est évoluer aux côtés d'une équipe dynamique et engagée (25 chauffeurs et 8 fonctions supports) dans un cadre bienveillant, agile et stimulant.

Missions principales :

Après une période d'intégration te permettant de comprendre les métiers de l'entreprise et les particularités de notre service de tri, tu seras formé(e) à nos méthodes et outils de prospection.

Au sein de l'équipe commerciale et en lien avec l'équipe Relation Client, tu seras chargé(e) de **développer l'acquisition client et de la communication sur divers canaux** pour les Joyeux Recycleurs. Tes missions principales seront notamment :

- Identification et qualification des cibles (cold calling) pour aller chercher de nouveaux prospects et prendre des rendez-vous (physiques, téléphoniques, emails, visioconférence) ;
- Participation à des événements professionnels : salons, conférence, etc. ;
- Utilisation des outils de prospection déjà en place (growth hacking, phoning, mailing, etc.) ;
- Participation au développement de la présence de l'entreprise sur LinkedIn et autres réseaux pour attirer de nouveaux clients
- Participation au développement du réseau de partenaires stratégiques
- Participation à la stratégie de visibilité digitale (branding, gestion de contenu, etc.)



les joyeux
recycleurs

- Recherche de nouvelles méthodes de prospection, ciblant les interlocuteurs décisionnaires ;
- Mise à jour du CRM et le suivi des tableaux de bord en lien avec les objectifs commerciaux.

Cette liste n'est pas exhaustive : elle pourra être amenée à évoluer en fonction de tes appétences et des besoins de l'entreprise.

Profil recherché :

Tu as un **goût prononcé pour la communication**, et l'envie d'aller **chercher de nouveaux clients** ? À l'aise à l'oral, à l'écoute et toujours prêt(e) à convaincre, tu sais créer du lien et trouver les bons arguments. Peu importe ton parcours ou ton niveau d'études : c'est ton énergie, ta curiosité et ton envie d'apprendre qui feront la différence. Tu veux mettre ton sens du contact et ta motivation au service d'un **projet porteur de sens** ? Alors ce stage est fait pour toi !

Rejoins une équipe **engagée** où ton audace, ton écoute et ta persévérance seront tes meilleurs atouts !

Avantages et conditions de travail :

- Temps plein du lundi au vendredi (9h-17h) ;
- Locaux situés dans le 18ème arrondissement de Paris ;
- Titres restaurants et participation aux frais de transport ;
- Poste ouvert aux candidats en situation de handicap.

Déroulement du processus :

Un échange téléphonique avec le Gestionnaire RH, suivi de deux entretiens en présentiel ou en visioconférence.

Fidèles à nos valeurs, nous nous engageons à garantir un **processus de recrutement inclusif, équitable et respectueux de la diversité des profils**.

Envie de nous rejoindre

Tu te reconnais dans cette description et tu veux rejoindre l'aventure ? Postule directement sur notre site carrière : <https://lesjoyeuxrecycleurs.com/nous-rejoindre/>