

STAGE - Business Developer (H/F)

Paris 18^{ème} (proximité RER E – Rosa Parks) / Janvier 2026



Contexte:

Leader du recyclage au bureau, nous accompagnons plus de **2 000 entreprises** d'Ile de France dans leur recyclage au quotidien : papiers, bouteilles, gobelets, canettes, marc de café, mégots...

Notre volonté est de maximiser notre **impact environnemental** grâce au recyclage de déchets auparavant enfouis ou incinérés, et notre **impact social** grâce à l'emploi de salariés en fin de parcours d'insertion professionnelle et aux dons que nous reversons à l'association ARES pour chaque kilo de déchet collecté.

Un stage responsabilisant, dans une boîte à impact! Rejoindre notre entreprise, c'est évoluer aux côtés d'une équipe dynamique et engagée (25 chauffeurs et 8 fonctions supports) dans un cadre bienveillant, agile et stimulant.

Missions principales:

Après une période d'intégration te permettant de comprendre les métiers de l'entreprise et les particularités de notre service de tri, tu seras formé(e) à nos méthodes et outils de prospection.

Sous la supervision du Business Developer et en lien avec l'équipe Relation Client, tu seras chargé(e) de **développer l'acquisition client** pour les Joyeux Recycleurs. Tes missions principales seront notamment :

- o Identifier et qualifier des cibles (cold calling) pour aller chercher de nouveaux prospects et prendre des rendez-vous (physiques, téléphoniques, emails, visioconférence);
- o Participer à des événements professionnels : salons, conférence, etc.;
- o Utiliser les outils de prospection déjà en place (growth hacking, phoning, mailing, etc.);
- o Développer et suivre des partenariats pour la délégation de service ;
- o Rechercher de nouvelles méthodes de prospection, ciblant les interlocuteurs décisionnaires ;
- o Mettre à jour le CRM et effectuer le suivi des tableaux de bord en lien avec les objectifs commerciaux.



Cette liste de missions n'est <u>pas exhaustive</u> : elles pourront être amenées à évoluer en fonction de tes appétences et des besoins de l'entreprise.

Profil recherché:

Tu as le **goût du challenge** et l'envie d'aller **chercher de nouveaux clients** ? À l'aise à l'oral, à l'écoute et toujours prêt(e) à convaincre, tu sais créer du lien et trouver les bons arguments. Peu importe ton parcours ou ton niveau d'études : c'est ton énergie, ta curiosité et ton envie d'apprendre qui feront la différence. Tu veux mettre ton sens du contact et ta motivation au service d'un **projet porteur de sens** ? Alors ce stage est fait pour toi!

Rejoins une équipe engagée où ton audace, ton écoute et ta persévérance seront tes meilleurs atouts!

Déroulement du processus :

Un échange téléphonique avec la Gestionnaire RH, suivi de deux entretiens en présentiel ou en visioconférence.

Fidèles à nos valeurs, nous nous engageons à garantir un processus de recrutement inclusif, équitable et respectueux de la diversité des profils.

Avantages et conditions de travail :

- Temps plein du lundi au vendredi (9h-17h);
- Locaux situés dans le 18ème arrondissement de Paris ;
- Titre restaurants et participation aux frais de transport.

Intéressé(e)?

Tu te reconnais dans cette description et tu veux rejoindre l'aventure ? Postule directement sur notre site carrière : https://lesioyeuxrecycleurs.com/nous-rejoindre/